**CASO PRÁCTICO**

**Sujetos:**

**Proveedor Internacional:** Compañía transnacional con sede central en Paris, y con subsidiarias en Madrid y Portugal, proveedor internacional de papel con ciertas especificaciones. Precio de mercado standard de papel: **26 dólares por kilo.**

**Importador:** La compañía El Papelito S.A. necesita importar 1000 kilos de mercancía descrita como Papel Bond. La mercancía debe garantizarse tenerla en bodega a una fecha determinada a más tardar, por cuanto un **atraso diario le conlleva pérdidas por $1.000**

**Transportista Internacional Marítimo:** La Insegura S.A., ofrece servicios de transporte marítimo y garantiza que las mercancías estarán justo a tiempo cuando el cliente lo requiera. Buen respaldo y excelentes precios. **Precio: 10% del Costo de la Mercancía**. **¿Cualquier retraso en la mercancía según lo convenido con el importador, responde y paga los daños originados por día?**

**Agente de Aduanas:** La Usurera S.A.,ofrece servicios de logística y asesoría aduanera. Reconocida experiencia por 10 años, buen manejo de sus operaciones, y excelentes precios. **Precio 10% del CIF.**

**Funcionario operativo de aduanas.**

**Transportista Internacional Terrestre:** La Irresponsable S.A. ofrece servicios de transporte terrestre y garantiza que las mercancías estarán justo a tiempo cuando el cliente lo requiera. **Precio 20% del CIF**

**Enunciado:**

El papelito S.A. se pone en contacto con el transportista internacional **La Insegura** para solicitarle sus servicios de transporte por vía marítima y luego vía terrestre a **La Irresponsable** en Costa Rica hasta la bodega de su compañía en San José. Además tiene muy buenas referencias de la Agencia de Aduanas **La Usurera** por lo que procede a ponerse en contacto y ver qué servicios le ofrece para la importación que requiere.

El Papelito S.A, le ofrece comprar **1.000** kilos de mercancías descritas como Papel Bond al **Bizcocho S.A. radicada en Madrid**, a un precio de **26** dólares por kilo, teniendo en cuenta que Costa Rica tiene un TLC con España que le proporciona un tratamiento fiscal más favorable.

**Además,** le solicita a **la Irresponsable**, que la mercancía debe estar a su disposición el **24 de enero**, mientras que le pide a la Agencia de Aduanas **La Usurera** que le calcule todos los impuestos y derechos que correspondan, pero que haga lo que sea necesario para pagar y adelantar todos los trámites que se requieren hasta que se dé el levante de la mercancía.

La mercancía sale de Madrid el **07 de enero** vía marítima, y se garantiza que llegue el **15 de enero** a Limón. Desafortunadamente factores climáticos hacen que se incumpla en tiempo y la mercancía llega hasta el día **23** para los trámites aduaneros.

La mercancía llega a Limón el **23 de enero,** para trámites aduaneros y presenta 15 bultos, con 1000 kilos que deben declararse en la posición arancelaria 8609.00.00.00 que corresponde a Papel Bond.

* + 1. tiene DAI (14%), ISC (7%) IGV (13%)

Aplicando TLC con España el DAI (0%), ISC (7%) IGV (13%)

**TICA: Semáforo en rojo:**

La mercancía se le otorga el levante el **24 de enero** y sale con destino Limón-San José. La mercancía llega hasta el **26 de enero** a las bodegas del importador.

**¿Cuánto desembolsa en cada caso el importador en total por sus mercancías hasta su llegada a las bodegas?**

Un total de: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_